

| S3.1 La communication écrite dans le service après-vente | | | | |
|--|--------|-----|---|--|
| Savoirs, connaissances (concepts, notions, méthodes) | Option | | | Commentaires |
| | VP | VTR | M | |
| <ul style="list-style-type: none"> Les différents types de documents : <ul style="list-style-type: none"> la facture, l'OR, le devis, les documents de suivis des procédures de qualité ; la note de service, le compte rendu, la lettre type. | 3 | 3 | 3 | <p>Cet aspect de la communication sera traité grâce à l'utilisation et une mise en œuvre usuelles des différents documents.</p> <p>Les notions juridiques sur la responsabilité du réparateur et du client seront traitées au travers de la mise en œuvre des documents utilisés en entreprise.</p> <p>La mise en œuvre des règles de base relatives aux écrits professionnels et commerciaux seront abordées sur des exemples de réalisation de documents tant au niveau de la forme que du vocabulaire.</p> <p>La réalisation de documents se limitera à la maîtrise des fonctions courantes d'un logiciel de traitement de texte.</p> |

S3.1 La communication écrite dans le service après-vente (s.a.v)

L'information du client et la transparence des prestations sont des éléments indispensables pour éviter des malentendus.

Des textes spécifiques ont été pris pour renforcer la protection des consommateurs.

Il est impératif d'établir un ordre de réparation lors de la prise en charge du véhicule et de réaliser un devis, surtout si les travaux sont importants.

Réparer sa voiture coûte souvent très cher. Le client doit être renseigné au mieux sachant qu'une prestation en après-vente est rarement visible.

De plus, pour fidéliser la clientèle en répondant à ses attentes, il est mis en place au sein de chaque entreprise, une communication interne. Celle-ci permet aux salariés d'adopter les démarches de traçabilité indispensable pour répondre aux objectifs, directives ou consignes du S.A.V.

➤ Les différents types de documents :

✓ L'ordre de réparation

Avant la réparation, il est indispensable de remplir un ordre de réparation qui décrit la nature des travaux.

Ce document doit être établi sur papier à en-tête de l'entreprise et signé par le client et le professionnel.

Il doit comporter :

- la date ;
- l'identité du client ;
- le type de véhicule, son kilométrage et d'autres informations utiles (niveau carburants, constats visuels ...).
- la nature exacte des réparations à effectuer ;
- le coût estimatif des réparations à réaliser (*ce coût est indicatif et ne constitue pas un engagement de prix*)
- le délai d'immobilisation du véhicule.

Ce document sera utile en cas de litige. Il permettra au client et à l'entreprise de faire la preuve de ce qui a été demandé. L'entreprise pourra être mise en cause éventuellement si la prestation effectuée ne correspond pas à celle qui a été demandée et visée sur l'O.R.



Le client doit être informé des conditions de ventes de prestations ou services. Celles-ci figurent au verso du document.

✓ Le devis

Si les travaux demandés sont importants, il est préférable d'établir un devis.

Le devis constitue un engagement de prix.

Lorsqu'il est signé, il vaut ordre de réparation.

Il doit comporter :

- la description précise des travaux à effectuer ;
- le coût et les temps de la main d'œuvre ;
- la liste des pièces détachées nécessaires ;
- le montant de la TVA ;
- les délais de réparation ;
- la durée de validité du devis.

Le devis, une fois accepté par le client, dispense le professionnel de reprendre dans sa note l'ensemble des opérations déjà détaillées.

Ce devis est souvent intégré sur la page recto de l'O.R

Estimation N° 3606094

Estimation du 08/12/2017

LYCEE GALLIENI 79 route d'Espagne BP 44786 31047 Toulouse Téléphone: 05 34 40 51 10

LYCEE POLYVALENT GALLIENI

79 ROUTE D'ESPAGNE
BP 44786
31047 TOULOUSE CEDEX 1
Tél : 0534405110
Fax :
E-mail : @eco-toulouse.fr
N° Sert :
Code APE :

Véhicule

Marque : RENAULT Modèle : LAGUNA 1.9 DCI 107 BVM6 Puissance : 9
Type mine : BGR006 Carrosserie : BE
Immatriculation : osc22alx Kilométrage : 59999 Km
N° Série :

| Equipementier | Désignation | Qté | Prix unitaire | Prix net | Montant € HT | Montant TTC |
|---------------------|---|------|---------------|----------|-------------------|-------------------|
| ISOTECH AMORTISSEUR | AMORTISSEUR AV A GAUCHE | 1 | 62,00 | 62,00 | 62,00 | 74,40 |
| motif | huile moteur | 5 | 8,50 | 8,50 | 42,50 | 51,00 |
| BLUE PRINT FEBI | FILTRE A AIR | 1 | 9,50 | 9,50 | 9,50 | 11,40 |
| BLUE PRINT FEBI | FILTRE D HABITACLE | 1 | 32,25 | 32,25 | 32,25 | 39,00 |
| ISOTECH FILTRATION | CARTELOUCHES FILTRE A HUILE VERSE | 1 | 7,10 | 7,10 | 7,10 | 8,52 |
| BLUE PRINT FEBI | FILTRE A GAZOL CARTELOUCHES EN PAPIER JAUNE | 1 | 14,13 | 14,13 | 14,13 | 17,00 |
| 6170 | REPLACER = FILTRE HABITACLE | 0,20 | 24,00 | 4,80 | 4,80 | 5,76 |
| 3361 | REPLACER = AMORTISSEURS AVANT GAUCHE/DROIT | 1,20 | 24,00 | 40,80 | 40,80 | 49,00 |
| 1400 | REPLACER = P3 TRIFA AIR | 0,30 | 24,00 | 7,20 | 7,20 | 8,64 |
| 9068 | REPLACER = FILTRE A HUILE MOTEUR | 0,20 | 24,00 | 4,80 | 4,80 | 5,76 |
| 1039 | REPLACER = FILTRE CARBURANT | 0,60 | 24,00 | 9,60 | 9,60 | 11,52 |
| Total HT | | | | | 235,28 EUR | |
| | | | | | TVA | |
| | | | | | 20,00% | |
| | | | | | 47,06 EUR | |
| | | | | | | 282,34 EUR |

Estimation N° 3606094

Estimation du 08/12/2017

LYCEE GALLIENI 79 route d'Espagne BP 44786 31047 Toulouse Téléphone: 05 34 40 51 10

LYCEE POLYVALENT GALLIENI

79 ROUTE D'ESPAGNE
BP 44786
31047 TOULOUSE CEDEX 1
Tél : 0534405110
Fax :
E-mail : @eco-toulouse.fr
N° Sert :
Code APE :

Etat du véhicule à la réception

Sous réserve d'autres anomalies constatées au démontage, Estimation gratuite valable 1 mois (sauf stipulation contraire), Accompte à la commande (30% min), solde à la livraison. Pas d'engagement pour paiement anticipé. Intérêt de retard : 1,5 fois le taux d'intérêt légal (Loi du 31/12/1992)

Reserve de propriété : les marchandises objet de ce document restent notre propriété jusqu'au paiement intégral (Loi n°80.335 du 12/05/1980 et du 25/01/1985 article 121).

Signature client

Pour acceptation, Mention manuscrite «Bon pour accord»

Le :

✓ La note et la facture

Après la réparation, le réparateur doit remettre obligatoirement au client une note TTC pour toute somme supérieure à 25 €

Cette note est établie en double exemplaire, l'original étant remis au consommateur.

La note comporte les mentions suivantes :

- la date ;
- le nom et adresse de l'établissement et ceux du client ;
- le numéro d'immatriculation du véhicule ;
- le kilométrage au compteur ;
- le décompte détaillé de chaque prestation, c'est-à-dire le prix des pièces ou la quantité de produits utilisés ;
- la dénomination des pièces utilisées ;
- la somme totale à payer HT et TTC.

La facture est une note détaillée des prestations ou des marchandises vendues.

Il s'agit d'un document de nature commerciale et comptable, établi par le S.A.V de l'entreprise pour constater les conditions de ventes de produits, de marchandises ou de services (nature, quantité, qualité, prix, modalités et échéance de paiement, etc.)

Il convient de vérifier à l'aide de l'ordre de réparation que ne soient pas facturés des réparations ou des produits non demandés.

Le client est en droit de refuser de les payer.

Une facture électronique peut être éditée et tenir lieu de facture d'origine, à condition d'être acceptée préalablement par l'acheteur (il peut aussi la refuser).

MODULE I - BTS

FACTURE N°: 9925

Du : 07/02/2020 18:30:09

VEHICULE: OPEL MERIVA B
BT-038-AA 182.410 Km
Etat: BON

CLIENT: ACHILLE MARC
17 RUE DES PAS PERDUS
31300 TOULOUSE

TRAVAIL DEMANDE

Expertise contradictoire (Accueil des parties et assistance auprès des experts en présence)

| designation | nombre | TTC |
|--|--------|--------|
| Fiche compressore diesel FACOM 911B/PC F-GDF | 1 | 5,30 |
| NET MOT FONTAINE CH-CV137 | 1 | 5,49 |
| FRAS DE RECYCLAGE DECHETS | 1 | 5,00 |
| FRAS FONCTIONNEMENT | 9 | 0,00 |
| HEURES DE MAIN D'OEUVRE | 9 | 180,00 |
| PETITES FOURNITURES | 1 | 5,00 |
| * Contrôle compresses et % filtres | 0 | 0,00 |
| * Dépose culasse et aide matériels | 0 | 0,00 |
| * Mise à disposition atelier | 0 | 0,00 |

TOTAL TTC 195,69 Euros

REMARQUES

Professeur M. GARCIA étudiants Post BTS RCA

ETAT_FACTURE ☐ **N° CHEQUE** ☐ **REGL ADMIN** ☐ **N° Bondecreux** ☐ **DIFFERE** ☐

LE PROVISSEUR **L'AGENT COMPTABLE** **Page 1 sur 1**

- ✓ la note de service,

C'est un document officiel, qui permet d'informer une ou plusieurs personnes d'un événement quelconque, ou d'une directive commune à appliquer. La note de service s'inscrit davantage comme une communication hiérarchique suite à une décision prise en groupe de travail.

Elle fait apparaître les éléments suivants :

Le destinataire, la date, l'objet, l'expéditeur, le contenu, le cachet du service et/ou la signature de l'auteur.

En service après-vente, elle est très souvent utilisée en vue de préciser des consignes, un mode de fonctionnement, des règles à suivre, redonner un cadre fonctionnel, ou faire appliquer une campagne de modification ou rappel.

- ✓ le compte rendu,

C'est généralement un document qui fait état de témoignage, d'exposé, d'un descriptif de faits ou d'une synthèse de réunion. Mais il peut avoir aussi la forme d'un rapport d'activité ou d'intervention.

Le compte rendu ne fournit aucune proposition de solution ; il reste neutre et factuel contrairement au rapport.

Les divers types sont :

- compte rendu de séminaire, de conférence : les présentations et échanges sont repris de manière synthétique dans le cadre de la journée de travail ou de rencontre décrite.
- compte rendu administratif ou de réunion (*CE, CHSCT, AG, DP*)* : il retrace les débats et décisions prises en séance. Il est essentiel et constitue une aide inestimable la communication, et la mémoire des décisions..

*Comité d'entreprise (CE), Comité d'hygiène de sécurité et de conditions de travail (CHSCT), Assemblée générale (AG), Délégués du personnel (DP)

- compte rendu d'entretien : il est la synthèse d'un rendez-vous professionnel (embauche, entretien annuel ou professionnel..).
- compte rendu d'intervention ou rapport d'activité : il précise les principales réalisations du SAV au cours de l'intervention journalière ou opérations hebdomadaires, mensuelles ou annuelles.
- compte rendu de formation : les éléments vus durant la ou les journées de formation sont retranscrits pour la mémoire des participants et la communication aux absents.
- compte rendu de mission : rapport établi par un organisme agréé de vérification ou un expert missionné. le contenu décrit la mission (feuille de route, constats et préconisations).

Les points que l'on trouve dans un compte rendu :

- L'objectifs de la réunion, la date de la rencontre, la liste des présents et leur fonction, les personnes absentes et/ou excusées.
- Les sujets traités et la synthèse des discussions.
- Conclusions et décisions prises le cas échéant.
- Les actions avec citation des responsables qui pilotent et la date de la mise en place.
- Date et lieu de la prochaine réunion (si possible)

Partenariat entreprise AXXX- LPO Joseph Gallieni

Réunion du 19 février 2020

Compte rendu établi par Bruno Garcia

Présents :

Jean Marie LXXXXXX Directeur Développement département logistique transport
Laurent GXXXXX Directeur de l'unité de développement
Eric SXXXXX Responsable technique produit et projet
Frank UXXXXX Responsable technique unité marketing

Joseph RXXXXX, DOPT
Michel JXXXXX, Professeur génie mécanique maintenance option véhicules industriels
Philippe DXXXXX, Professeur de conduite routière
Bruno Garcia, Professeur de génie mécanique maintenance option véhicules particuliers
Philippe AXXXXX Professeur de génie mécanique maintenance option véhicules industriels et option véhicules particuliers
Régis EXXXXX, Professeur de génie mécanique construction

Après un tour de table des personnes présentes, Monsieur Laurent GXXXXX ouvre la séance en présentant les 2 axes de développement principaux du groupe AXXX :

1°) les équipements de garage,
2°) les équipements embarqués.

Il serait souhaitable que dans un premier temps, la collaboration soit orientée vers ces 2 axes prioritaires concernant le groupe AXXX.

Il a été demandé aux équipes du LPO J. Gallieni de définir aussi leurs attentes pour cette collaboration.

Attente de la formation « Logistique Transport » :

M. DXXX est très intéressé par le domaine technique et les applications sur la gestion des flottes de véhicules par rapport à la réglementation européenne.
Ce professeur souhaite mettre en œuvre des applications techniques, en situation réelle d'activités de conduite, au sein des formations du lycée « conduite routière et transport ». Celles-ci permettraient de valider les enseignements théoriques dispensés actuellement.

Monsieur DXXX indique que 13 à 14 Véhicules de transports de marchandises roulent au quotidien au lycée.

Les besoins par rapport à la conduite routière sont donc :

- connaître la technologie actuelle mise en œuvre en conduite routière et s'informer des technologies de demain
- piloter une plateforme en ayant une visualisation des parcoures d'un ou des Véhicules en situation routière de conduite et transport et aider aux choix des destinations pour la charge/livraison des marchandises.

[illegible]

Des analyses, des appréciations et commentaires peuvent y figurer : nature du travail fourni, problèmes particuliers, points à améliorer, etc.

A noter que le compte rendu ne fait que décrire ce qui a été décidé lors de la phase de synthèse.

✓ la lettre type.

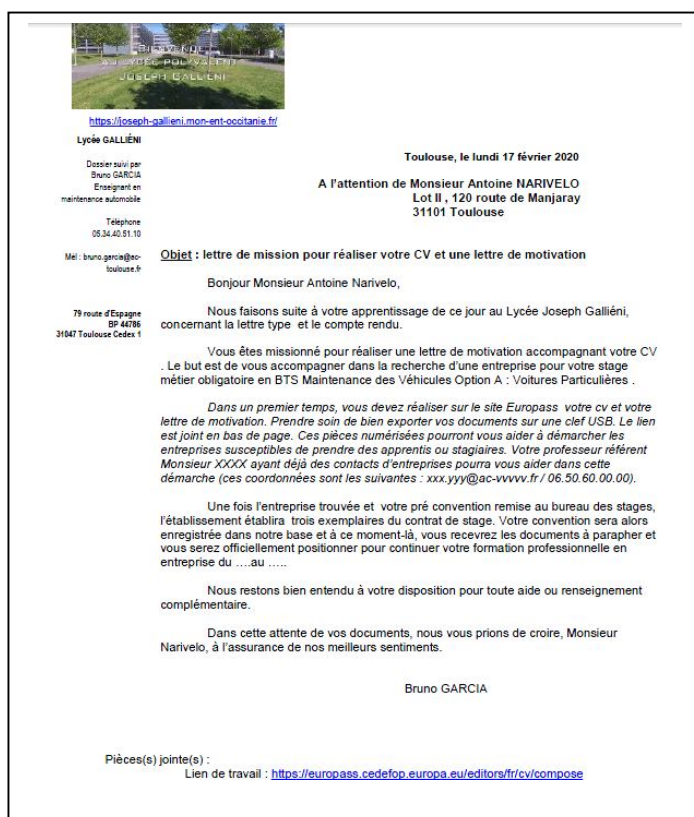
Bien que l'usage du courriel soit important, il reste une place spécifique pour les lettres, et notamment lors d'une demande ou offre d'emploi, proposition de candidature, invitation ou remerciement officiel.


Le corps de la lettre doit comporter :

L'identité de l'expéditeur (*prénom et nom*) et ses coordonnées,
L'identité du destinataire (*prénom et nom*) ou sa fonction et ses coordonnées. Les mots Madame et Monsieur doivent être écrits. Vous ne devez pas les abrégés.

Pour faciliter la lecture de votre lettre, vous devez inclure l'objet du courrier, un bref descriptif écrits en gras et les références du courrier éventuellement.

Vous devez faire :




<https://lycee-gallieni.mon-ent-occitanie.fr/>
Lycée GALLIÉNI
Dossier suivi par
Bruno GARCIA
Enseignant en
maintenance automobile
Téléphone
06.34.42.51.10
Mail : bruno.garcia@mon-ent-occitanie.fr

Toulouse, le lundi 17 février 2020

A l'attention de Monsieur Antoine NARIVÉLO
Lot II, 120 route de Manjaray
31101 Toulouse

Objet : lettre de mission pour réaliser votre CV et une lettre de motivation

Bonjour Monsieur Antoine Narivelo,

Nous faisons suite à votre apprentissage de ce jour au Lycée Joseph Gallieni, concernant la lettre type et le compte rendu.

Vous êtes missionné pour réaliser une lettre de motivation accompagnant votre CV. Le but est de vous accompagner dans la recherche d'une entreprise pour votre stage métier obligatoire en BTS Maintenance des Véhicules Option A : Voitures Particulères.

Dans un premier temps, vous devez réaliser sur le site Europass votre cv et votre lettre de motivation. Prendre soin de bien exporter vos documents sur une clef USB. Le lien est joint en bas de page. Ces pièces numérisées pourront vous aider à démarcher les entreprises susceptibles de prendre des apprentis ou stagiaires. Votre professeur référent Monsieur XXXX ayant déjà des contacts d'entreprises pourra vous aider dans cette démarche (ces coordonnées sont les suivantes : xxx.yyy@ac-vvvv.fr / 06.50.60.00.00).

Une fois l'entreprise trouvée et votre pré convention remise au bureau des stages, l'établissement établira trois exemplaires du contrat de stage. Votre convention sera alors enregistrée dans notre base et à ce moment-là, vous recevrez les documents à parapher et vous serez officiellement positionner pour continuer votre formation professionnelle en entreprise duau

Nous restons bien entendu à votre disposition pour toute aide ou renseignement complémentaire.

Dans cette attente de vos documents, nous vous prions de croire, Monsieur Narivelo, à l'assurance de nos meilleurs sentiments.

Bruno GARCIA

Pièces(s) jointe(s) :
Lien de travail : <https://europass.cedefop.europa.eu/editors/fr/cv/compose>

- une introduction

Exposez votre situation en une phrase maximum. Elle doit amener votre demande, donc ne parlez que de ce qui a un rapport direct avec l'objet de votre requête.

« Je vous informe.. », « Je vous demande... », « Comme suite à ...je vous sollicite.. », « J'ai bien reçu... »....

-Un développement avec 1 à 2 idées clefs (3 au maxi)

1° idée : Décrire par exemple la situation, indiquer votre motivation, le contenu professionnel. Puis imager en développant ; expliquer concrètement, argumenter.

Pour réussir ce paragraphe, ne pas perdre de vue l'objet de votre courrier. Eventuellement examinez attentivement l'annonce à laquelle vous répondez.

2° idée : Dans ce paragraphe, l'enjeu est de dire en quelques lignes ce qui vous amène à écrire. L'analyse, les propositions envisagées. N'hésitez pas à vous documenter en amont.

- Et ensuite conclure votre lettre par l'usage de formule de salutation comme les suivantes

« Je vous prie d'agréer, Madame, l'expression de mes sentiments les meilleurs ».
« Veuillez recevoir, Monsieur, mes salutations distinguées. »

Ou en écrivant au nom de votre entreprise :

« Nous vous prions de recevoir, Madame, Monsieur, nos plus cordiales salutations. »

Vous pouvez aussi indiquer votre disponibilité dans la formule finale :

« Restant à votre disposition pour toute information complémentaire... », « je suis disponible pour vous rencontrer lors d'un entretien à votre convenance.. »

Pensez à signer votre lettre

Si vous avez un document à joindre à votre lettre, vous devez le stipuler au bas de votre lettre. Indiquer la pièce jointe selon une des façons suivantes :

Pièce jointe : *Facture N°00*

Pièce jointe : *1*

P.J : *curriculum vitae*

➤ **Recherche sur site textes de référence**

<https://www.service-public.fr/professionnels-entreprises/vosdroits/F23208>

Code de commerce : article L123-22 =>Durée de conservation d'une facture

Code de commerce : article L441-9 => Obligation de facturation

Code général des impôts : articles 289-0 et 289 => Factures

Arrêté n°83-50/A du 3 octobre 1983 =>relatif à la publicité des prix de tous les services

BoÂp-Impôts n°BOI-TVA-DECLA-30-20 =>règles d'établissement des factures

BoÂp-Impôts n°BOI-CF-INF-10-40-40 => sanctions des infractions aux règles de facturation

Instruction du 22 février 2017 => développement de la facturation électronique